

## **ABSTRAK**

### **PENGARUH BIAYA UPAH, DAN BIAYA BAHAN BAKU TERHADAP HARGA PENJUALAN PADA INDUSTRI KECIL-MENENGAH CV. SABAR UTAMA**

Oleh:

**RISMAWATI HASAN 10571 0179 011**, Penulisan skripsi ini bertujuan untuk membantu industri kecil menengah untuk dapat menentukan atau menetapkan harga jual suatu produk barang atau jasa. Sehingga dapat bersaing di pasaran. Mengingat Perekonomian di Indonesia saat ini memasuki ajang persaingan yang ketat dalam berbagai sektor yang ada, terutama di sektor industri. Hal ini mendorong perusahaan agar meningkatkan efisiensi kerja dan mutu di bidang usaha yang dikelolanya dan yang terpenting adalah penetapan harga jual di pasaran yang dapat bersaing.

Untuk dapat memberikan gambaran bagaimana menetapkan harga jual suatu produk maka penulis menggunakan metode Analisis regresi linear berganda menggunakan program SPSS, dengan cara mengambil sampel pada "CV.SABAR UTAMA" dengan metode pengumpulan data baik menggunakan metode observasi maupun wawancara.

Dari hasil penelitian tersebut penulis mendapatkan kesimpulan bahwa untuk mendapatkan harga jual produk yang dapat bersaing, perusahaan harus dapat menekan biaya upah, dan biaya pembelian bahan baku. Karena kedua variabel tersebut sangat mempengaruhi harga jual suatu produk.

Kata kunci : biaya upah, biaya bahan baku, harga jual produk.