

## ABSTRAK

**Rahmansyah. “Pengaruh Motivasi dan Disiplin Kerja *Salesman* dalam Peningkatan Penjualan pada PT. Megahputra Sejahtera Main Mobil Suzuki Cabang Gowa”. Pembimbing I Mahmud Nuhung & Pembimbing II Zalkha Soraya.**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Pengaruh Motivasi dan Disiplin Kerja *Salesman* dalam Peningkatan Penjualan pada PT. Megahputra Sejahtera Main Mobil Suzuki Cabang Gowa. Adapun lokasi penelitian ini yaitu di di Jl. Poros Panciro No. 39 Kabupaten Gowa.

Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh *salesman* di PT. Megahputra Sejahtera Main Mobil Suzuki Cabang Gowa. Adapun populasi digunakan peneliti yaitu 38 orang. Analisis data yang digunakan dalam penelitian ini adalah uji validitas, uji reliabilitas, analisis linear berganda, uji t (uji parsial), dan koefisien determinasi dengan menggunakan SPSS IBM *Statistics 25*.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa motivasi dan disiplin kerja berpengaruh signifikan terhadap peningkatan penjualan di PT. Megahputra Sejahtera Cabang Gowa. Hasil koefisien determinasi menunjukkan bahwa nilai  $R^2$  sebesar .735 atau 73,5%, yang berarti motivasi dan disiplin kerja mempengaruhi peningkatan penjualan mobil merek suzuki sebesar 73,5%, sisanya 26,5 dipengaruhi variabel lain yang tidak diteliti di dalam penelitian ini.

Kata Kunci : Motivasi, Disiplin kerja, dan Peningkatan Penjualan